

制震・免震・断震

3種のアプローチ

住宅の地震対策は耐震だけではない。

制震や免震そして新たな断震といううプローチもある。筋交いや接合金具を用いて強度を高める耐震に比べると、特殊な装置を要することから導入コストは掛かるが、それぞれ費用に見合う性能を有している。

そこで本頁では耐震に変わる3種の地震対策「制震・免震・断震」について、特長や長所・短所を比較してみた。

性能・コスパに優れる制震

制震は減衰ダンパーによって揺れを吸収・軽減するシステム。400社もの住宅事業者に採用され、年間6000棟に導入される『ミライエ』のメーカー、住友ゴム工業(池田育嗣社長)の松本達治制振ビジネスチームリーダーは「ここの3年で九州に導入したのは860棟。う



制震ダンパー「ミライエ」

リーダーは「揺れのエネルギーは何かで吸収しなければ、最終的に躯体のどこかが破損して力が逃げることになる。『ミライエ』では当社が得意とする高減衰ゴムの変形性能を利用して、熱エネルギーに変換し揺れを抑制させる」と説明す

る。施工については、延床140m以内の1階に4か所(X-Y軸方向に2か所ずつ)設置するだけで制震効果を得られるとしている。一方『テクノダンパー』では、芯材の伸縮によって力を吸収。配置数は約30~50%程度となるよう決定する構造計算により配置前からの低減効果を証したとその性能を語る。

仕組みについて住友ゴム工業の松本雄太郎社長が『テクノダンパー』を開発。両社ともに震度6強の揺れを最大70%低減できるとし、さらにパナEESテクノストラクチャ新事業推進部事業開発課の江夏健主幹は「耐震等級3を有する当社工法と制震システムを複合することで震度相当分の負荷を100回繰り返しても制震効果を發揮することを立証した」とその性能を語る。

大地震に抜群の免震

免震は基礎部に揺れを逃がす機構を導入して躯体に揺れを伝えない技術。大規模建築物を中心に800件以上の実績を有し、住宅用の免震装置も手掛けけるTHK(寺町彰博社長)ACE事業部

システムとしては、支承(荷重を支え

かつ揺れを逃がす)・減衰(揺れを吸収する)・復元(移動した躯体を元の位置に戻す)の各機能をバランス良く組み合わせる必要がある。中でも免震の肝となる支承装置には「積層ゴム」をはじめ、鉄球1個を挟み込む「転がり支承」、フッ素樹脂加工などを施したすべり材とすべり板を

の部長を務める桑原淳一執行役員が「震度6以上では1/7程度に軽減できる」と述べる様に、強い揺れに対しても抜群の効果を発揮する。ただ地盤の傾きに距離や地下室の設置が困難など施工の制約がある。

住友ゴム工業ハイブリッド事業本部松本達治制振ビジネスチームリーダー

耐震・感震対策のすゝめ

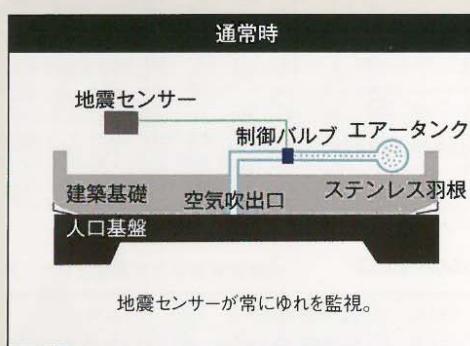


■THKの免震システム

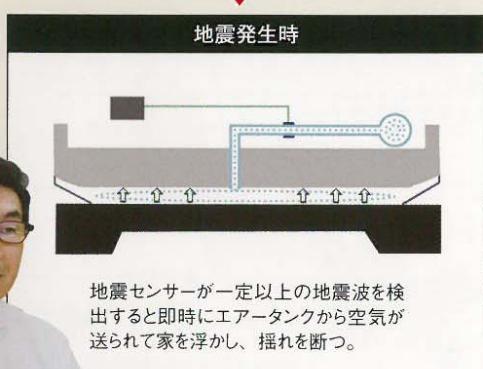


THK 桑原淳一執行役員

■断震システムの仕組み



通常時



地震発生時

三誠AIR断震システム
三瓶久仁雄専務

新しい発想「断震」

制御装置が床下に敷設したエアタンクのバルブを開栓。圧力差で床下に空気が送り込まれ、その力で住宅が浮き上がり元の位置に戻る。断続的な地震により元の位置に戻る。断続的な地震に備えエアタンクは複数個設置、最も5回浮く仕様となっている。

三瓶久仁雄専務は「重たい住宅を持ち上げるために大掛かりな設備と思われるがちだが、使用するコンプレッサーは8気圧と自転車の空気入れの2倍程度。免震装置にあたる材料は空気を使用するため、性能評価を行なう日本建築センターやベターリビングなどの第三者機関を通じて性能を実証しており、現在は30社のビルダー・工務店が採用、累計約200棟の実績を有している。

三瓶専務は「当システムは高価な免震システムをより安価に提供するために開発したものだがまだまだ高い。一層の普及を図り、コスト低減に繋げたい」と意気込みを語る。10月には第1回目となる販売店会を開催、本格展開に向け舵を切った。

住宅の地震対策技術は日々進化している。

■各種地震対策の主な特長

	制震	免震	断震
特長	揺れを吸収・軽減する	揺れを伝えない	揺れを伝えない
コスト(費用/棟)	○ (30万円程度~)	× (250~600万円)	△ (250~300万円)
揺れの軽減	○	○	○
家具の転倒	可能性あり	殆どない	殆どない
短所	●家具転倒防止対策が必要	●施工の制約がある ●強風の際に揺れる可能性がある ●製品によって、小さい揺れでは作動しない	●施工の制約がある ●建築基準法に準拠していない

ことから建築基準法に準拠していない建築物となることだ。そのため「現在は危険回避装置として提案している」という。とは言え、建築確認検査や住宅性能評価を行なう日本建築センターやベターリビングなどの第三者機関を通じて性能を実証しており、現在は30社のビルダー・工務店が採用、累計約200棟の実績を有している。

三瓶専務は「当システムは高価な免震システムをより安価に提供するために開発したものだがまだまだ高い。一層の普及を図り、コスト低減に繋げたい」と意気込みを語る。10月には第1回目となる販売店会を開催、本格展開に向け舵を切った。

住宅の地震対策技術は日々進化している。